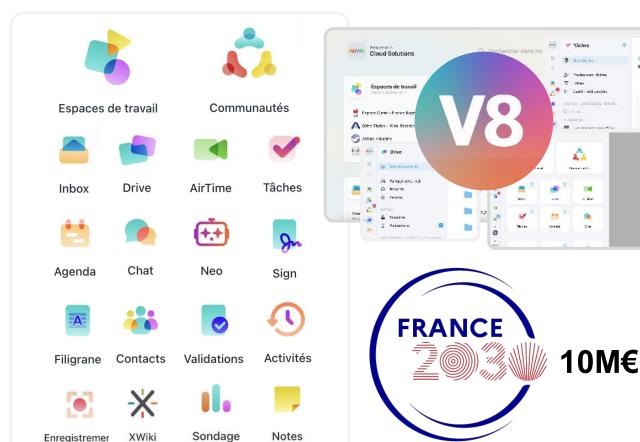


Pour en savoir plus sur Wimi



Rappel de l'appel à projets France 2030

















Chiffres clés - WIMI

450K Utilisateurs

1 à 10K+

tailles d'organisations clientes

15 ans

Wimi fondé en 2010

55K organisations équipées

Plus de 50 collaborateurs











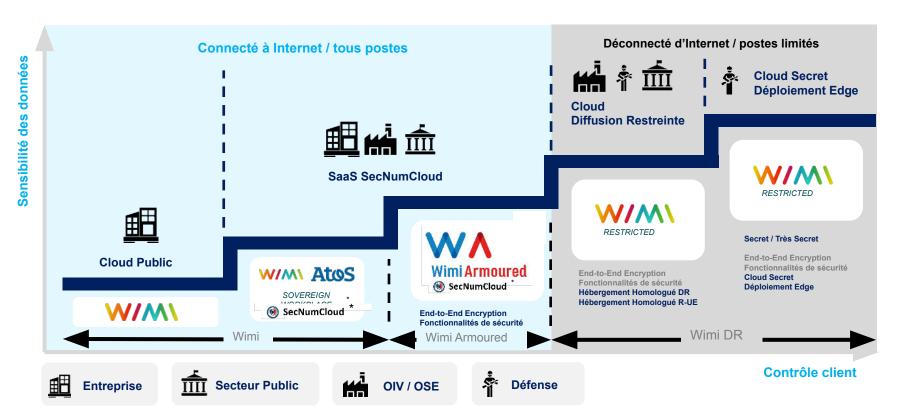






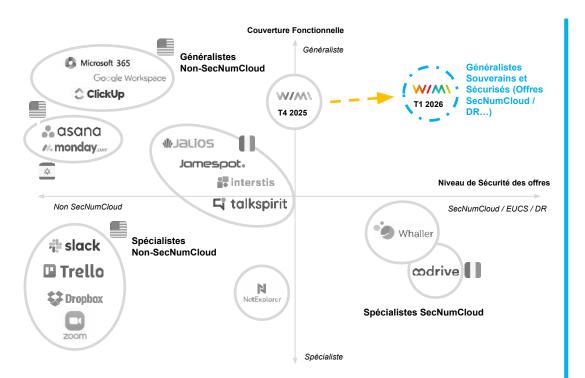


Secteur Civil et Défense : administrations et entreprises





Différenciants et singularité par rapport aux concurrents



♦ March SecNumCloud : Solutions principalement nord-américaines, s'appuyant sur une base d'utilisateurs installée massive (ex: Microsoft + Teams), soumise au droit extraterritorial US (Patriot Act et Cloud Act).

• II Généralistes SecNumCloud: Solutions alternatives Françaises/Européennes visant un périmètre fonctionnel équivalent et innovant par rapport aux acteurs US. Protégé du droit extraterritorial US et hautement sécurisées grâce à la qualification de l'ANSSI « SecNumCloud », et futur EUCS (High / High+...).

The specialistes SecNumCloud: Solutions non-US Françaises/Européennes spécialisées sur un module de productivité (ex: partage de documents), et ayant comme objectif d'étendre leur offre et périmètre fonctionnel.

@ Spécialistes Non-SecNumCloud: Solutions à forte renommée, principalement US, spécialistes d'un module de productivité (ex: documents, tâches, agenda, channels...), visant à continuer à prendre des parts de marché et à étendre leur périmètre fonctionnel.









Cas d'usage représentatif de vos marchés cibles (1/3)

Remplacement complet

Résilience

Projets Sensibles



6,000
Utilisateurs

depuis **2017**

type de projets:

Collaborations sur projets de lois entre députés, travail équipe député (député + collaborateurs), travaux de groupe parlementaire, activités internes administrateurs AN



Cas d'usage représentatif de vos marchés cibles (2/3)

Remplacement complet

Résilience

Projets Sensibles





Wimi Résilience 2,500 Capacité

type de projets:

Solution de repli en cas de crise avec déployabilité de Wimi immédiate (emails inclus)



Cas d'usage représentatif de vos marchés cibles (3/3)

Remplacement complet

Résilience

Projets Sensibles



Offre Wimi DR

Homologation

DR et DR-UE

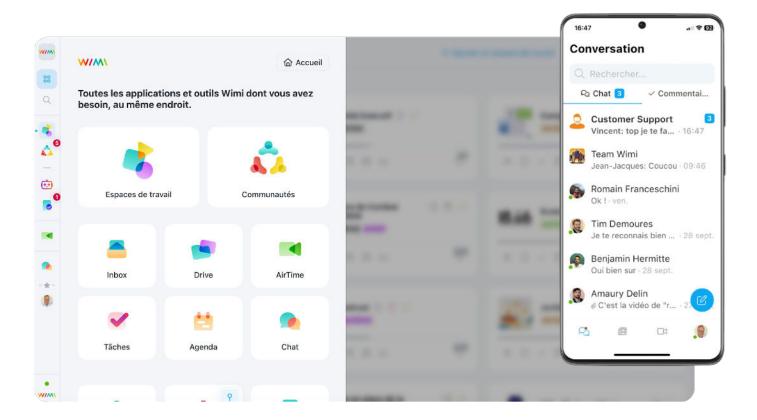
cibles:

toutes types d'OIV / OSE et projets du secteur de la Défense – France et Europe (intérêt ++)

déjà un 1 er cas client prestigieux communiqué publiquement très prochainement

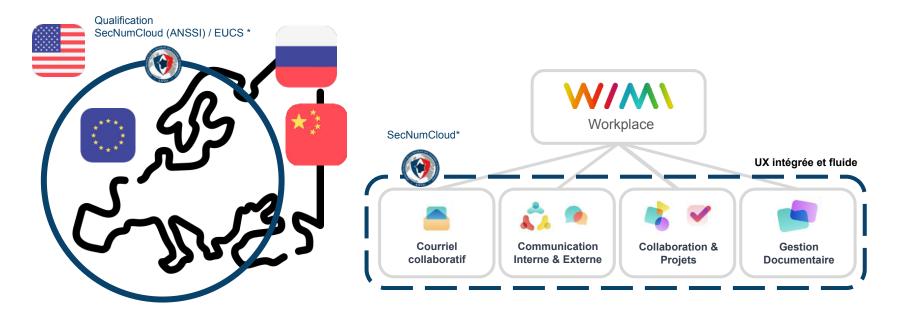


Démonstration (5 minutes)





In fine, POURQUOI Wimi?



Souveraineté + Sécurité + Richesse fonctionnelle + UX/UI

A propos de Tech Ethic





A ne pas manquer le 6/11 de 14 à 16h



Cliquez pour vous inscrire

Pod 300+ : les partenaires et contributeurs de Tech Ethic constituent une communauté bienveillante qui amplifie le "reach" et le potentiel d'engagement de chaque partage social. En voici quelques uns ;-)



Alain Garnier

Collaboration/digital



Matthieu Hug
Supply Chain/Blockchain



Emmanuelle Olivé-Paul **Digital/RSE**



Myriam Gorlier
Ressources Humaines



Raphaël Richard Marketing IA



Frédéric Canevet Marketing Vente



Jean-Marc Jagou

Management de l'information



Yann Gourvennec
Marketing Vente



Michaël Tartar

Transformation digitale



David Fayon **Transformation digitale**

Intermédiation et influence souveraines

La vocation additionnelle méconnue de Tech Ethic consiste à assurer à la fois :

une intermédiation active entre l'offre et la demande entre cadres dirigeants d'entreprise

un lobbying furtif auprès des collectivités et institutionnels (élus*, CCI et organisations patronales...)





^{*} voir interviews des députés Pierre-Alain Raphan, Valeria Faure-Muntian ou Philippe Latombe

Tables rondes digitales



"A la découverte du numérique de confiance"

Enregistrée live et diffusée simultanément sur LinkedIn, Youtube et Facebook, les tables rondes ont pour vocation à susciter questions et engagements en direct et à posteriori via le replay toujours visible en ligne. C'est un moyen indirect de valoriser votre solution en bénéficiant de la visibilité du réseau des autres intervenants.



Cliquez pour voir l'invitation et le replay

Tables rondes digitales 2025/26 (Extrait) Tech Ethic

- L'IA & solutions/processus Marketing/MarTech (voir événement du 6 février)
- L'IA & solutions/processus CRM et SalesTech (voir événement du 20 mars)
- Les apports de l'IA dans le travail collaboratif et dans les digital workplaces (voir événement du 15 avril)
- L'IA au service de la digitalisation des entreprises (voir événement du 24 juin)
- Collaboration & communication : Quelles alternatives face à Microsoft et Google (le 6 novembre avec le député P. Latombe)
- IA & solutions/processus HRTech (SIRH/ATS)
- IA & solutions/processus Cybersécurité
- IA & solutions/processus Gestion de projets
- IA & solutions/processus de gestion/ERP pour TPE/PME
- 📊 IA & Développement logiciel
- IA & solutions/processus RSE/ESG



Pour participer à un événement

Cela fait plus de 15 ans que via SaaS Guru et Tech Ethic, nous sensibilisons le marché des PME à l'adoption de solutions numériques et accompagnons les éditeurs de logiciels, ESN et MSP à générer des contacts business. Notre expérience du numérique dont nous côtoyons l'écosystème au quotidien alliée à une capacité d'influence forte nous permet de valoriser les solutions de nos partenaires et de susciter de l'engagement business pour eux.





Thierry Bayon
Analyste & Intermédiateur
innovation@tech-ethic.com
06 08 21 90 70



Prenez rendez-vous