

A la découverte  
du numérique de confiance



## SOEMAN : CRM & DATA MANAGEMENT INDUSTRIE ET NEGOCE B2B



**Thierry Bayon**

Co-fondateur de  
Tech Ethic, reçoit 🙌



**Michel Gramusset**

CEO SoeMan Group

🔊 LinkedIn - Tech Ethic

17/09/25

@ 12h

[Pour en savoir plus sur SoeMan](#)



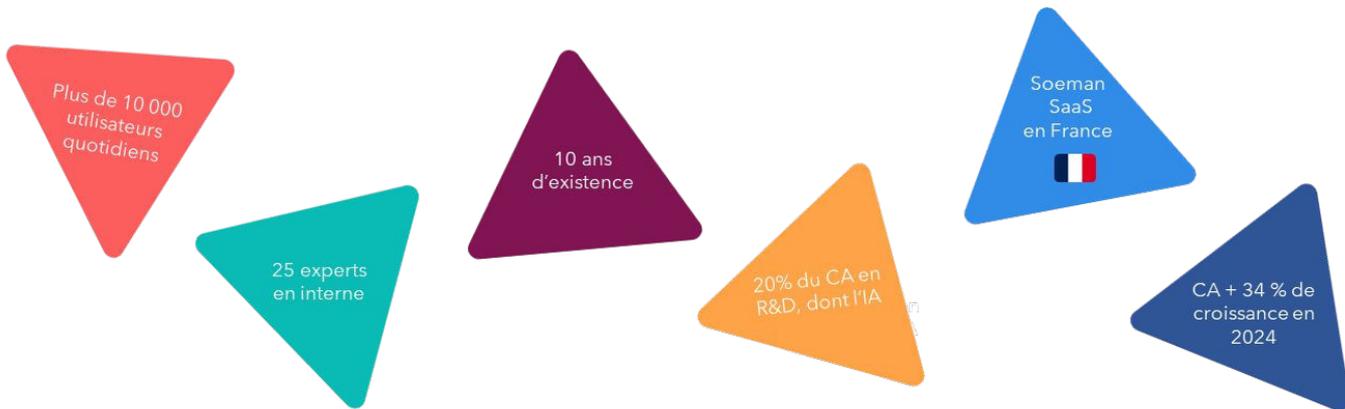
**Michel Gramusset**  
Président Fondateur

« Nous ne sommes pas l'outil le plus imposant du marché, mais assurément le mieux affûté pour les PME et ETI industrielles.

Chez Soeman, nous avons l'engagement d'accompagner nos clients durant toute leur progression et d'être force de proposition. »

**Soeman**, fondé il y a plus de **10 ans** par un expert du monde de l'industrie et de la stratégie d'entreprise, est un éditeur intégrateur français. Soeman développe et intègre sa **solution de CRM et de Data management** pour accompagner les entreprises dans leur transformation digitale.

Nous avons conçu cette solution comme une alternative concrète aux solutions de CRM et de Data Management majeures du marché, permettant aux entreprises (PME, ETI, Groupe) de **faire face efficacement à une conjoncture marché complexe** pour développer leur **croissance** et booster leur **compétitivité**, en France comme à l'international !



Clermont-Ferrand / Lyon



Réseau de partenaires France et Europe



Une **réponse en 100% standard** à votre périmètre fonctionnel



Une **intégration** fluide à votre **SI** pour tirer profit de la puissance du **Data Management**



Un environnement **SaaS sécurisé en France** : audit sécurité, pentest, etc.



Une équipe d'**experts** réactive et fidèle pour répondre à **vos enjeux métier**



Un éditeur / intégrateur dédié aux problématiques **BtoB**, présent depuis **plus de 10 ans**



Un éditeur fiable avec une **croissance forte** et maîtrisée (34% en 2024)



Un **réseau d'intégrateurs** qui se déploie en France et à l'international



Une maîtrise de sa stratégie d'évolution avec une **roadmap pertinente** dont l'**IA** souveraine.





## Une approche métier pensée pour l'industrie

Suivi du parc machines, projets commerciaux, ...



*Secteurs : machine spéciale, gestion des appels d'offre et des prescripteurs*

## Une roadmap en perpétuelle évolution

Connexion ERP, solutions tierces, Soeman Marketing, IA, ...



*Secteurs : industrie, négoce, services*

## Une donnée souveraine 100% française

Agora Calycé, pentest, ISO 27001, HDS et Tiers 3+



*Secteurs : mécanique et pièces de précision sur des secteurs à forte sensibilité (ex : nucléaire)*



Mon bureau virtuel  
A - Ma journée commerciale

John MANADMIN

### Mes actions commerciales de la journée

Tous Passés **Auj.** Cette sem. Futurs

- 16/09/2025 10:00 **DASSAULT AVIATION**  
RDV. RDV de qualification  
Propriétaire : John MANADMIN, Créateur : John MANADMIN  
AF4-12259 - 1 Contacts
- 16/09/2025 14:00 **ALSTOM**  
Demande étude BE: pour présenter CACG  
Propriétaire : John MANADMIN, Créateur : John MANADMIN  
1 Contacts

0/2 ligne(s) sélectionnée(s)

### ALERTE : clients sans nouvelles depuis 3 mois

mois septembre 2025

**7**

CARTE GÉNÉRALE > Activité de l'équipe > Alerte

### Mes offres à relancer de la semaine

Tous Passés **Auj.** Cette sem. Futurs

- STELLANTIS FRANCE : 2771-2371**  
12 807.00 EUR - 06/03/2025  
Date de relance : 16/09/2025
- MICHELIN : 925-2313**  
1384 200.00 EUR - 23/06/2023  
Date de relance : 16/09/2025

0/2 ligne(s) sélectionnée(s)

### Prévision d'entrée de commandes

mois Décembre 2023

**9 545 142 €**  
(résumé customer)

CIBLE  
**10 450 000 € 91%**

1 400 000 €  
1 200 000 €  
1 000 000 €  
800 000 €  
600 000 €  
400 000 €  
200 000 €  
0 €

janvier 2023 février 2023 mars 2023 avril 2023 mai 2023 juin 2023 juillet 2023 août 2023 septembre 2023 octobre 2023 novembre 2023 décembre 2023

CARTE GÉNÉRALE > Affaires > Chiffres clés > entrées

### Répartition du CA par DAS

mois avril 2025

**36 906 €**  
(résumé customer)

- Antivibratoire
- Embrayage
- Freinage
- Lâchage de sol

Démo vidéo





Tiers client : .DASSAULT AVIATION

John MANADMIN

Détails Contact(s) Mails Actions CR de RDV Notes Affaires Offres Commandes Factures Reporting Produits commandés Documents

**DASSAULT AVIATION**  
Référence : CLI2000

Créé le 04/12/2015 11:11 par John MANADMIN  
Modifié le 16/09/2025 07:18 par John MANADMIN  
Responsable du dossier : John MANADMIN  
Etape : Client  
Statut : Ouvert  
Score infolégale : 18/20

**Adresse principale**

9 RONDI-POINT DES CHAMPS ELYSEES-MARCEL  
DASSAULT  
75008 PARIS  
France  
+33 (0)1 69 53 41 79

**Contact**

Téléphone 1 +33 (0)1 69 53 41 79  
E-mail contact@dassault.test  
Site Web https://www.dassault-aviation.com/fr/

**Informations sur la société**

SIRET 56206290901190  
TVA Intracommunautaire FR53389191982  
Capital social 2 343 600 130,00 EUR  
CHIFFRE D'AFFAIRE 3 537 100 030,00 EUR  
Effectif 5000

**Informations de facturation**

Mode de règlement Chèque  
Échéance du règlement Comptant  
Conditions de l'échéance JFMC  
Devises EUR

**Assurances crédits**

Total des assurances 650 000,00 EUR  
Encours utilisé 284 862,00 EUR  
Encours disponible 365 138,00 EUR

**Potentiel du client**

87 967,00 EUR / 800 000,00 EUR

**Taux de transformation**

Commandes / offres clôturées  
55,000000

**Positionnement du client**

Global (pour le site)	Sur le DAS	Sur le portefeuille du commercial
59,98 % 2024: 0 %	100 % 2024: 0 %	59,98 % 2024: 0 %

**PresentCompetitors**

- FIGEAC AÉRO (5 count, lastTimeOn 17/05/2019)
- DAHER (1 count, lastTimeOn 05/12/2018)
- LIST AEROSPACE (1 count, lastTimeOn 06/07/2018)
- RASPAULT GROUP (1 count, lastTimeOn 06/06/2018)
- ROXEL FRANCE (5 count, lastTimeOn 30/06/2017)
- CCI EUROLAM (3 count, lastTimeOn 10/10/2016)

**Informations sur le dossier tiers**

Société interne PROTOSERIE  
N° dossier CRM 4  
DAS Garages  
Type de société Entreprise  
Code N.A.F. Construction aéronautique et spatiale (3030Z)  
Origine Appel client  
Accès du dossier Normal (L'accès normal prend en compte les équipes et assistants définis)  
Catégorie comptable FRANCE  
Langue du tiers Française  
Description Construction aéronautique et spatiale

Démo vidéo





Affaire AF4-12259

AF4-12259 - Pièces techniques nouvelle ligne Falcon 10X - Dassault Aviation - DASSAULT AVIATION

Qualification Fin Note le 16/09/2025

Analyse/Chiffrage BE Fin prévue le 26/09/2025

Avant-vente Fin prévue le 10/11/2025

Négociation/closing Fin prévue le 25/11/2025

Commercial : John MANADMIN  
Equipe de travail : SERVICE BE

Statut de l'affaire : En cours  
Changer le statut  
Créé le 23/04/2025 par John MANADMIN

Dern. actualité  
RDV de qualification avec Mme Avlon le 23.04 pour suivre avec un chiffrage BE sur les besoins pièces techniques sur la nouvelle ligne de Falcon 10X  
Enregistré le 11/09/2025 16:43 par John MANADMIN

Prix de revient : 195 000.00 EUR  
Montant de commande : 257 000.00 EUR  
Marge : 0 %  
Indice de confiance : Medium

Contacts Documents Mails associés Actions Notes Offres Concurrence

< 0 - 3/3 > 50

Terminé	Nom de la société	Priorité	Date de début	IF	Type	Titre	Utilisateur assigné
<input type="checkbox"/>	DASSAULT AVIATION	Limité	10/10/2025 10:00 - 12:00		RDV	RDV de présentation d'offre	
<input type="checkbox"/>	DASSAULT AVIATION	Limité	25/09/2025 09:00 - 12:00		ToDo	Analyse technique et chiffrage	SB
<input type="checkbox"/>	DASSAULT AVIATION	Limité	16/09/2025 10:00 - 11:00		RDV	RDV de qualification	

Démo vidéo





Expert de l'industrie et du négoce depuis plus de 10 ans



Connexion avec tous les ERP du marché



Editeur-intégrateur 100% français



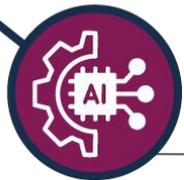
Roadmap produit structurée



Hébergement sécurisé, données souveraines



Automation, KPI, IA





+33 4 11 62 03 22



contact@soeman.fr



www.soeman.fr



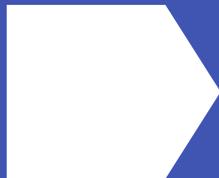
Clermont-Ferrand | Lyon

Planifier un RDV avec notre équipe :



J'organise mon rendez-vous CRM avec l'équipe Soeman !





# A propos de Tech Ethic



**Pod 300+** : les partenaires et contributeurs de Tech Ethic constituent une communauté bienveillante qui amplifie le “reach” et le potentiel d’engagement de chaque partage social. En voici quelques uns ;-)



Alain Garnier  
Collaboration/digital



Matthieu Hug  
Supply Chain/Blockchain



Emmanuelle Olivé-Paul  
Digital/RSE



Myriam Gorlier  
Ressources Humaines



Raphaël Richard  
Marketing IA



Frédéric Canevet  
Marketing Vente



Jean-Marc Jagou  
Management de l'information



Yann Gourvennec  
Marketing Vente



Michaël Tartar  
Transformation digitale



David Fayon  
Transformation digitale

# Intermédiation et influence souveraines

La vocation additionnelle méconnue de Tech Ethic consiste à assurer à la fois :

 une intermédiation active entre l'offre et la demande entre cadres dirigeants d'entreprise

 un lobbying furtif auprès des collectivités et institutionnels (élus\*, CCI et organisations patronales...)

\* voir interviews des députés Pierre-Alain Raphan, Valeria Faure-Muntian ou Philippe Latombe



# TE Tables rondes digitales

*"A la découverte du numérique de confiance"*



Enregistrée live et diffusée simultanément sur LinkedIn, Youtube et Facebook, les tables rondes ont pour vocation à susciter questions et engagements en direct et à posteriori via le replay toujours visible en ligne. C'est un moyen indirect de valoriser votre solution en bénéficiant de la visibilité du réseau des autres intervenants.

Démystifier et valoriser l'usage de l'IA

**CAS CONCRETS ET OUTILS POUR LE MARKETING**

Thierry Bayon reçoit

Xavier Paulik  
CEO de GetQuanty

Raphaël Richard  
CEO de 24PM Academy

Fred Canevet  
Marketeur Eloquant

Sylvain Montmory  
Expert IA marketing

LinkedIn - Tech Ethic 06/02/25 12H À 13H

[Cliquez pour voir l'invitation et le replay](#)

# Tables rondes digitales 2025/26 (Extrait) TechEthic

-  L'IA & solutions/processus Marketing/MarTech ([voir événement du 6 février](#))
-  L'IA & solutions/processus CRM et SalesTech ([voir événement du 20 mars](#))
-  Les apports de l'IA dans le travail collaboratif et dans les digital workplaces ([voir événement du 15 avril](#))
-  L'IA au service de la digitalisation des entreprises ([voir événement du 24 juin](#))
-  Collaboration & communication : Quelles alternatives face à Microsoft et Google (le **6 novembre** avec le **député P. Latombe**)
-  IA & solutions/processus HRTech (SIRH/ATS)
-  IA & solutions/processus Cybersécurité
-  IA & solutions/processus Gestion de projets
-  IA & solutions/processus de gestion/ERP pour TPE/PME
-  IA & Développement logiciel
-  IA & solutions/processus RSE/ESG

# Pour participer à un événement

Cela fait plus de 15 ans que via SaaS Guru et Tech Ethic, nous **sensibilisons le marché des PME à l'adoption de solutions numériques et accompagnons les éditeurs de logiciels, ESN et MSP à générer des contacts business**. Notre expérience du numérique dont nous **côtoyons l'écosystème au quotidien** allée à une **capacité d'influence forte** nous permet de **valoriser les solutions** de nos partenaires et de **susciter de l'engagement business** pour eux.



**Thierry Bayon**

**Analyste & Intermédiaireur**

[innovation@tech-ethic.com](mailto:innovation@tech-ethic.com)

06 08 21 90 70



Tech Ethic

**Prenez rendez-vous**

